



The Human Capital Company

Wir bringen die richtigen Talente, mit den richtigen Skills, an die richtige Position, in die richtigen Unternehmen

Wir suchen ab sofort im Großraum Siegen in Vollzeit einen qualifizierten und motivierten

Consultant (m/w/d) für ein innovatives Strategie-Beratungsunternehmen

TALENTSCOUT ist eine auf Recruiting, Personalentwicklung, Interim HR-Management und Employer Branding spezialisierte Personalberatung.

Unser Kunde, mit Sitz in NRW, ist ein inhabergeführtes, wertegetriebenes und eigenfinanziertes Strategie-Beratungsunternehmen für den Mittelstand. Mit 50 festen Mitarbeitern unterstützt das Unternehmen seit 30 Jahren den industriellen Mittelstand in den Geschäftsfeldern Business Excellence, Strategie- und Markenentwicklung, mit dem Ziel, seine Kunden relevant zu machen. Im Focus steht dabei immer CREATING EMPOWERMENT, also die permanente Erfüllung des Unternehmenszwecks und damit die Zukunftssicherung von Unternehmen.

In Deiner Rolle als „**Consultant (m/w/d)**“ begleitest du Deine Kunden auf dem Weg zur Business Excellence. Du entwickelst und implementierst innovative Strategien nach Kundenmaß und meisterst strategische sowie operative Herausforderungen auf diesem Weg. Dabei fungierst Du als Impulsgeber für Themen- und Fragestellungen in Deinem Beratungsfeld und agierst stets unter Berücksichtigung der neusten Trends.

Wir wollen Dich persönlich überzeugen:

Uns ist wichtig, dass jede und jeder Einzelne sich selbstständig und frei entfalten kann. Mit Trainings & Schulungen sorgen wir dafür, dass Du vorwärtkommst und mit Remote-Option, Gleitzeitregelung, überdurchschnittlichem Urlaubsanspruch und tollen Team-Events wollen wir einen Teil zur Steigerung Deiner Lebensqualität beitragen.

Das musst Du über die Stelle wissen:

- Du arbeitest eng mit den Fachabteilungen des Kunden und den verschiedenen Experten des Unternehmens zusammen
- Du entwickelst auf Basis fundierter Kundenanalysen punktgenaue Lösungsansätze für die „Painpoints“ des Kunden und in der Folge Maßnahmen-, Termin- und Budgetpläne für die Umsetzung von Strategien, Konzepten, Kampagnen und Aktionen
- Du steuerst während der Umsetzung der von dir erstellten Kunden-Roadmap die eingebundenen internen und externen (Teil-)Projektteams qualitäts-, termin- und kostenverantwortlich

Du bist bei uns richtig, wenn:

- Du ein erfolgreich abgeschlossenes Wirtschaftsstudium bzw. eine vergleichbare Qualifikation hast
- Du erste Berufserfahrung, vorzugsweise in einem Beratungsunternehmen besitzt
- Du idealerweise erste Erfahrung mit der budgetverantwortlichen Konzeption, Planung und Durchführung von B2B- Beratungsprojekten gesammelt hast
- Du dich in der Zusammenarbeit mit multifunktionalen und virtuellen Teams wohlfühlst
- Du dich für die Märkte, Strukturen und Geschäftsfelder mittelständischer B2B-Unternehmen begeisterst
- Du ein Netzwerker bist, der mit Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick in den Dialog mit Entscheidern treten kann
- Du verhandlungssichere Deutsch- & Englischkenntnisse besitzt